

Μετασχηματίζω πωλήσεις; Ποιο είναι το τετράγωνο πωλήσεων που με κάνει βέβαιο για κάθε ημερήσια επιτυχία μου; Πως δηλώνω: «Αυτά κάνω και πετυχαίνω! Και είμαι σίγουρος!»*

**Το σεμινάριο είναι βασισμένο σε 4 ηχητικά CDs που αντιστοιχούν στις τέσσερις εκπαιδευτικές ώρες του σεμιναρίου και τα οποία ο κάθε εκπαιδευόμενος παίρνει εντελώς δωρεάν*

ΣΚΟΠΟΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ

Να **εγκατασταθεί** τους συμμετέχοντες νοοτροπία νίκης, με βάση την οποία υιοθετώντας το τετράγωνο πωλήσεων θα πετυχαίνουν περισσότερες πωλήσεις κάθε μέρα.

ΑΠΕΥΘΥΝΕΤΑΙ

Σε πωλητές, managers και επιχειρηματίες.

ΗΜΕΡΕΣ & ΩΡΕΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ

Τετάρτη 26 Ιουνίου, 13:30-17:30, Θεσσαλονίκη, Grand Hotel Palace, Μοναστηρίου 305, Τ.Κ. 54628

Πέμπτη 27 Ιουνίου, 16:00-20:00, Αθήνα, Σολωμού 39, Τ.Κ. 10682

Το συγκεκριμένο σεμινάριο, το Σάββατο 29 Ιουνίου, πραγματοποιείται και στον Πόρο, σε συνδυασμό με εξόρμηση, εκδρομή και relax στην ευρύτερη περιοχή. Έχοντας εξασφαλίσει εξαιρετικά δωμάτια, σε περιορισμένο όμως αριθμό, απευθυνθείτε άμεσα μαζί μας, σε περίπτωση που θέλετε να συνδυάσετε σεμινάριο με εκδρομή.

Γιατί να το παρακολουθήσω;

1. Είναι κοινό μυστικό στην αγορά ότι δεν υπάρχει προϋπολογιστικό σχέδιο πωλήσεων και γι' αυτό πολλές φορές δεν ξέρουμε πότε να είμαστε ικανοποιημένοι και πότε όχι από τους μετασχηματισμούς συναλλαγών που πραγματοποιούμε καθημερινά. Η κρίση έχει κάνει ακόμα πιο θολό αυτό το τοπίο. Το τετράγωνο πωλήσεων που προτείνει το συγκεκριμένο σεμινάριο είναι η πειστική λύση στο υποτιθέμενο αδιέξοδο.
2. Γιατί το πλούσιο υλικό του σεμιναρίου που αφορά και 4 CDs συνολικής αξίας €118, καθιστά τη συμμετοχή εντελώς δωρεάν.

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ – ΑΠΟΔΙΔΟΝΤΑΙ ΜΕ ΘΕΑΤΡΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

1^η εκπαιδευτική ώρα. Οργάνωση πωλήσεων: «Αυτά κάνω και πετυχαίνω!» Τι πρέπει να κάνω στο τρέχον 24ωρο για να έχω πωλήσεις στο εδώ και τώρα;

- Πρώτη γωνία τετραγώνου – πρώτο CD

2η εκπαιδευτική ώρα. Οργάνωση πωλήσεων με βάση το 2ο εξάμηνο του 2019. Πωλησιακή δράση λογικής αντλίας «από το 8 στο 88».

- Δεύτερη γωνία τετραγώνου – δεύτερο CD

3η εκπαιδευτική ώρα. Οργάνωση πωλήσεων με βάση την βήμα προς βήμα προσέγγιση κάθε μοναδικού πελάτη. Πως γίνεται; Τα πόδια μου που στηρίζονται όταν επιχειρώ πωλήσεις;

- Τρίτη γωνία τετραγώνου – τρίτο CD

4η εκπαιδευτική ώρα. Οργάνωση πωλήσεων με βάση τη δική μου λεπτή κόκκινη γραμμή και τους δικούς μου χρυσούς κανόνες; Τι σημαίνει αυτό; Πως γίνεται; Πόσο ευρηματικός πωλητής είμαι;

- Τέταρτη γωνία τετραγώνου – τέταρτο CD

ΑΓΟΡΑ ΣΗΜΕΙΩΣΕΩΝ και 4 CDs

Σε περίπτωση αδυναμίας παρακολούθησης της συγκεκριμένης εκπαίδευσης, έχετε τη δυνατότητα να παραλάβετε σε print out τις σημειώσεις (25 σελίδες) και όλο το εκπαιδευτικό υλικό που δίδεται στο σεμινάριο (4 ηχητικά CDs), στην τιμή των 118,00 ευρώ, χωρίς καμία χρέωση μεταφορικών για όλη την Ελλάδα.

ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ - ΔΙΚΑΙΩΜΑ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ

1. **Επικοινωνήστε άμεσα μαζί μας στο τηλ.** 210 7667288, 6945718888 για πληροφορίες και διευκρινίσεις.
2. Το κόστος συμμετοχής είναι 78,88 ευρώ συν ΦΠΑ. Σε περίπτωση προπληρωμής παρέχεται έκπτωση 10% και **το κόστος συμμετοχής διαμορφώνεται σε 70,99 συν ΦΠΑ.** Ποσό κατάθεσης **88,03 ευρώ.**
3. Alpha Bank, Αρ. Λογ/σμού: 146002320011327, IBAN: GR8501401460146002320011327, Δικαιούχος: Lean Management
4. Εισηγητής: Χρήστος Λάζαρης. Πουλάει ο ίδιος από το 1994 έως σήμερα έχοντας 2 πτυχία και 4 βιβλία στα οποία αποδίδει τα μυστικά των πωλήσεων. Τα τελευταία 25 χρόνια βρίσκεται αδιάλειπτα στην πρώτη γραμμή των πωλήσεων. Τηλέφωνο άμεσης επικοινωνίας μαζί του, σε περίπτωση διευκρινήσεων επί του θεματολογίου 6945718888. Ομιλίες του μπορείτε να ακούσετε στη [ιστοσελίδα](#) μας ή στο [κανάλι μας στο youtube](#).
5. Το παρόν σεμινάριο μπορεί να γίνει και ως ενδοεπιχειρησιακό στην εταιρεία σας ανεξάρτητα αριθμού ατόμων με κόστος 630 ευρώ συν ΦΠΑ.