

Το παρόν έγγραφο παρακαλούμε να προωθηθεί στη Διοίκηση.

12 Βήματα προς το στρατηγικό management – Οδηγός για επιχειρηματίες

Τεχνικές ανάπτυξης 10 νέων εταιρικών στρατηγικών απεγκλωβισμού του επιχειρηματία από την κρίση και από την μικροκαθημερινότητά του.

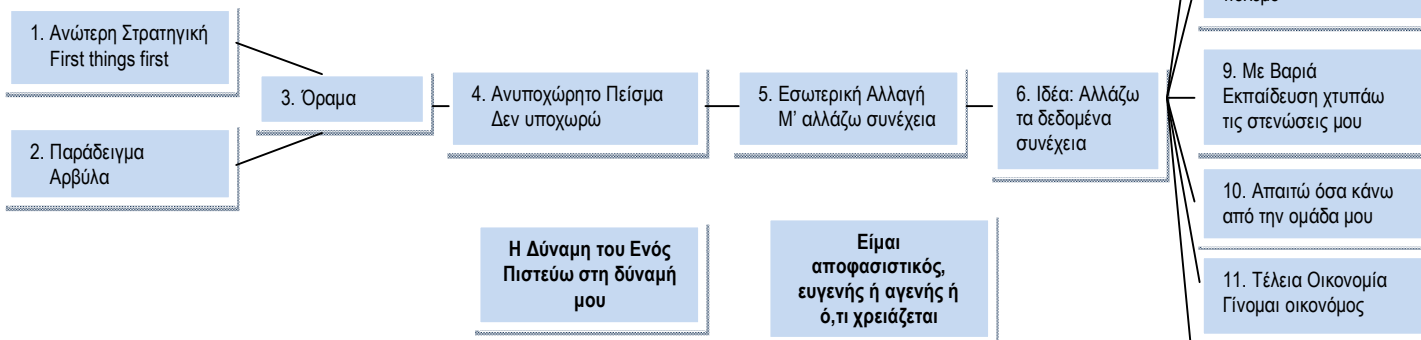
Τηλ.: 210 3414543, 210 3467170
info@e-management.gr

ΣΚΟΠΟΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ:

Πλήρης μετατροπή της επιχείρησής σας σε εταιρικό οργανισμό που παράγει συνδημιουργία μοναδικής αξίας με τους πελάτες και σταθερά νέους όγκους πωλήσεων, ακολουθώντας μεθοδολογίες εξωστρέφειας και επιθετικής πώλησης.

ΑΠΕΥΘΥΝΕΤΑΙ: Αυστηρά σε μεμονωμένους επιχειρηματίες και επιχειρηματικές ομάδες.

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ



Α' Μέρος: 12 Βήματα προς το στρατηγικό management που απαιτεί η εποχή μας – 2 ώρες.

- Η Δύναμη της **Στόχευσης**: Συνολική στρατηγική Μ. Αλεξάνδρου.
- Η Δύναμη του **Παραδείγματος**: Η εκστρατεία του Μ. Αλεξάνδρου στη χώρα των Μαλλών.
- Η Δύναμη του **Οράματος**: Θεόφιλος Γεωργιάδης – η πορεία του Κύπριου αγωνιστή και το όραμά του.
- Η Δύναμη του **Ατυποχώρητου Πείσματος**: Αθανάσιος Διάκος – παράδειγμα ηρωισμού και αυτοθυσίας.
- Η Δύναμη της **Εσωτερικής Αλλαγής**: Καραϊσκάκης – από μια σπηλιά στην Καρδίτσα ηγέτης της Ελληνικής Επανάστασης.
- Η Δύναμη της **Ιδέας**: Πως μια λαμπρή ιδέα αλλάζει τους συσχετισμούς δεδομένων το 1955 μεταξύ σε μια συμπλοκή.
- Η Δύναμη του **Παλιού Όπλου**: Τα παλιά όπλα μπορούν αν αποδειχθούν εξίσου αποτελεσματικά. Υποβρύχιο U-9.
- Η Δύναμη της **Εστίασης**: Η δράση των νυκτερινών γερμανικών μαχητικών.
- Η Δύναμη της **Βαριάς Εκπαίδευσης**: Η αποτελεσματικότητα των πιλότων της Φιλανδίας και που οφείλεται.
- Η Δύναμη της **Ομάδας**: Γερμανοί εναντίον Ελλήνων σε μάχη εκ παρατάξεως.
- Η Δύναμη της **Τέλειας Οικονομίας**: Η Βασίλισσα Ελισάβετ Α' προτίμησε τη μεθόδευση του θριάμβου της μέσω αυτής της τεχνικής.
- Η Δύναμη των **Εσωτερικών/Εξωτερικών Συνεργατών**: Η συμβολή των «μικρών» στις νίκες ενός «μεγάλου». Στρατηγική Ναπολέοντα.
- Η Δύναμη του **Ενός**: Wallace William – Ο Σκώτος επαναστάτης που υπήρξε πηγή έμπνευσης για τους συμπατριώτες του και για μας.

Β' Μέρος: Μικροκαθημερινότητα του επιχειρηματία vs 10 Στρατηγικών των Επιχειρήσεων – 2 ώρες .

- Διοίκηση **εξωστρέφειας**. Η επιχείρησή σας αποτελεί εξωστρεφικό οργανισμό;
- Διοίκηση **εκκίνησης ημέρας**. Γιατί χάνεται κρίσιμος χρόνος στην αρχή κάθε παραγωγικής ημέρας πωλήσεων;
- Διοίκηση **κενών δράσης**. Γιατί διαμαρτυρόμαστε για μείωση εργασιών και όταν έχουμε πελάτες δεν εξυπηρετούμε αποδοτικά;
- Διοίκηση **προτεραιοτήτων**. Γιατί παρά την κρίση της αγοράς, τα ίδια λάθη επαναλαμβάνονται στις απόπειρες πωλήσεων σε νέους πελάτες;
- Διοίκηση **παραγωγικού χρόνου**. Πως οι ημέρες αναδουλειάς μπορούν να μην μας προβληματίζουν;
- Διοίκηση **πωλητών και πελατών με συνέπεια**. Οι πωλητές σας δεν εξαντλούν τις πραγματικές δυνατότητες πωλήσεων που διαθέτουν; Οι μεγάλοι πελάτες σας δεν έχουν την ένταση παραγγελιών που θα επιθυμούσατε;
- Διοίκηση **τεχνικής & εμπορικής ποιότητας**. Οι πωλητές σας είναι τεχνικά καταρτισμένοι ή πουλούν περιγραφικά; Είναι πωλητές, ενώ θα μπορούσαν να έχουν την νοοτροπία του Key Account Manager;
- Διοίκηση **ανθρώπινης ποιότητας**. Οι πωλητές σας αγαπούν τους πελάτες ή τον εαυτό τους; Υστερούν σε πελατοκεντρικό προσανατολισμό;
- Διοίκηση **δεξιοτήτων πωλήσεων**. Οι πωλητές σας αλληλεπιδρούν ουσιαστικά με τους πελάτες; Ικανοποιούν ή παρακάμπτουν ανηρρήσεις;
- Διοίκηση **παραδοτέων πωλήσεων**. Το προσωπικό πωλήσεων σας παραδίδει πωλήσεις ή παίρνει υποσχέσεις;

Κόστος Σεμιναρίου – Αγορά Σημειώσεων και Βιβλίου – Λοιπές Πληροφορίες

Κόστος 137 ευρώ το άτομο. Έκπτωση προπληρωμής 10% (123,30 ευρώ). Στην τιμή περιλαμβάνονται 2 βιβλία του εισηγητή αξίας 47,50 ευρώ. Εισηγητής: Χρήστος Λάζαρης.

Σε περίπτωση αδυναμίας παρακολούθησης, έχετε τη δυνατότητα να αγοράσετε τις σημειώσεις αξίας 22,50 ευρώ ή τα βιβλία του εισηγητή αξίας 47,50 ευρώ. Σε περίπτωση που αγοράσετε βιβλία + σημειώσεις το κόστος είναι 57,00 ευρώ.

Το παρόν σεμινάριο μπορεί να γίνει και ως ενδοεπιχειρησιακό στην εταιρεία σας. (Τρίωρο: 460 ευρώ).

Αίτηση Συμμετοχής – Πληροφορίες: Στα τηλ 210 3414543, 210 3467170 (Κος Γκίκας).

Συμπληρώστε την παρακάτω αίτηση και αποστείλετέ την στο email: info@e-management.gr.

Κατάθεση του ποσού: Alpha Bank, 146 00232 0011327 (Δικαιούχος: Lean Management)

ΑΙΤΗΣΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ (STRG):

Επωνυμία/Επάγγελμα:

Διεύθυνση:

Α.Φ.Μ.:

ΔΟΥ:

Τ.Κ.:

Περιοχή:

Τηλ:

Fax:

Ονοματεπώνυμα συμμετεχόντων:

1.

2.

3.

4.